

« Connaissez-vous Daniel Elena ?...Non ?

Pourtant il a été 9 fois champion du monde....Toujours pas ?

Et si je vous dis qu'il a remporté 78 victoires et 9 titres aux côtés de Sébastien Loeb...eh oui Daniel Elena est le copilote le plus titré de l'histoire du Championnat du monde de rallye automobile.

La plupart des sportifs, pour réussir leurs exploits, des artistes, pour parvenir au succès ou des héros, pour achever leurs quêtes, ont besoin d'un bras droit, d'un copilote, d'un complice...appelez-le comme vous voulez. Parfois dans l'ombre, parfois plus exposé, il accompagne et assiste son compère vers la victoire.

Et dans le monde de l'entreprise ? Et bien c'est la même chose y compris pour leurs plus célèbres représentants. Connaissez-vous Joanna Hoffman ? Non... ? Si je vous parle de Steve Wozniak ou de Tim Cook je pense que vous voyez maintenant quel patron célèbre j'évoque ici. Eh oui Steve Jobs avait des conseils, copilotes et Joanna Hoffmann est peut-être la moins connue, mais elle fut son bras droit durant plusieurs années et ses contributions dans la conception et le succès du Mac ne sont plus à démontrer.

Et vous ? Avez-vous un Gandalf qui vous aide à prendre le bon chemin tel Frodon perdu dans les terres du milieu ou un Q qui vous fournit les bons outils au bon moment pour endosser votre costume de James Bond ?

Non... ?

Vous êtes seul et vous avez créé votre entreprise depuis quelques mois voire plusieurs années et vous ressentez le besoin d'un accompagnement ? Mais sur quelles bases et surtout dans quel domaine ?

Quel est le sujet crucial pour toute entreprise, symbole de son succès ou de son échec ? La trésorerie. Et oui le cash constitue le carburant, la respiration de toute entreprise et avec lui on ne peut pas bricoler ou tricher : s'il rentre, c'est que cela marche sinon...il est temps de s'arrêter.

Vous l'aurez compris, je considère que la colonne vertébrale de tout accompagnement à destination d'une entreprise doit reposer sur une « culture cash ». Et pour que le cash augmente au fil des mois, là encore l'équation est assez simple : accroître les entrées, son chiffre d'affaires et donc les encaissements correspondants ou diminuer les sorties donc ses charges.

Et cela passe par quelques grands principes, de la créativité, de l'organisation et, osons le mot, un peu de stratégie.

Mais est-ce que cela suffit ? Pour certains peut-être, mais la plupart d'entre nous, entrepreneurs, considérons que le cash est une condition nécessaire au développement et à la valorisation de notre entreprise ...mais pas suffisante.

Nous avons besoin d'entreprendre avec sérénité, mais aussi avec plaisir voire avec l'impérieux besoin de se réaliser : en embauchant, en laissant une trace, en décelant de la fierté dans les yeux de nos enfants...

Voici donc le sentier, le chemin que je vous propose de parcourir à vos côtés. Vous conservez votre autonomie, votre liberté, mais vous n'êtes plus complètement seul : construit sur le socle financier, mon accompagnement consiste à vous assister dans tous les domaines favorisant directement le développement et la valorisation de votre entreprise, mais avec cette touche de sel pour que vous continuiez à y prendre gout.

Je suis Josselyn Dubroca, expert-comptable, fondateur de la société AVA : l'Accompagnement à Valeur Ajoutée. »